



Протокол встречи Консультативного совета сообщества
Восточной Европы и Центральной Азии с компанией «Фармасинтез»
2 июня 2016, Санкт-Петербург, Россия

Участники встречи:

АО «Фармасинтез»:

- Абусев И.Д. – руководитель направления АРВП
- Воскобой Э.В. – старший менеджер по странам СНГ
- Малых Н.Ю. – директор по регуляторным вопросам
- Михайлова И.В. – менеджер по продукту направления АРВП
- Федоров Д. В. – вице-президент по корпоративному управлению и правовым вопросам

ВЕЦА КАБ:

	Участник	Организация	Страна
1	Сергей Учаев	Сообщество ЛЖВ в Узбекистане	Узбекистан
2	Александрс Молоковскис	Общество «Объединение HIV.LV»	Латвия
3	Киромиддин Гулов	ОО «Равные возможности»	Таджикистан
4	Айбар Султангазиев	Ассоциация «Партнерская сеть»	Кыргызстан
5	Сергей Бирюков	ОФ/NGO AGEP'S (ANTIHEPATITIS'S)	Казахстан
6	Канат Алсеитов	Общественный фонд «Балакай-Шымкент»	Казахстан
7	Мари Чохели	Институт открытого общества, Грузия	Грузия
8	Анаит Арутюнян	Армянская сеть позитивных людей	Армения
9	Оганес Мадоян	ВЦО ЛЖВ	Армения
10	Игорь Кильчевский	Лига ЛЖВ Республики Молдова	Молдова
11	Евгений Спевак	Белорусское общественное объединение «Позитивное движение»	Беларусь
12	Ирина Статкевич	Белорусское общественное объединение «Позитивное движение»	Беларусь
13	Сергей Кондратюк	Всеукраинская сеть ЛЖВ	Украина
14	Александра Волгина	ВЦО ЛЖВ	Украина
15	Сергей Дмитриев	Всеукраинская сеть ЛЖВ	Украина
16	Денис Подопрелов	Фонд Тимура Исламова	Россия
17	Роман Ледков	РРОО «Ковчег АнтиСПИД»	Россия
18	Ксения Бабикина	«Коалиция по готовности к лечению»	Россия
19	Наталья Хилько	«Коалиция по готовности к лечению»	Россия
20	Григорий Вергус	«Коалиция по готовности к лечению»	Россия
21	Алексей Михайлов	«Коалиция по готовности к лечению»	Россия

Фасилитатор: Сергей Головин.

Начало встречи. Представление участников.

Компания работает на рынке антиретровирусных препаратов с 2013 года, также занимается производством широкого спектра противотуберкулезных препаратов.

Препараты для лечения ВИЧ

- НИОТ: «Азимитем» (зидовудин), «Амивирен» (ламивудин), «Олитид» (абакавир), «Ставудин» (ставудин), «Тенофовир» (тененофовир), «Эмтриаб» (эмтрицитабин).
- ННИОТ: «Невирпин» (невирапин), «Регаст» (эфавиренз).
- ИП: «Кемерувир» (дарунавир), «Интерфаст» (саквинавир).
- КФД: «Дизаверокс» (зидовудин/ламивудин), «Алагет» (абакавир/ламивудин)

Препараты для лечения вирусного гепатита В

- «Элгравир» (энтекавир).

Препараты для лечения МЛУ-ШЛУ ТБ

- «Перхлозон», «Хиксозид», «Линезолид»

Презентация системы качества компании «Фармасинтез»

Стратегической задачей компании «Фармасинтез» является выпуск современных, эффективных и безопасных лекарственных средств, отвечающих всем требованиям потребителей.

На предприятии разработана система качества, включающая надлежащее производство в соответствии с требованиями GMP, обеспечение и контроль качества. Компания владеет сертификатами GMP России и международным сертификатом ISO 9000. Заключение «Центра экспертиз и испытаний в здравоохранении» Республики Беларусь и «Национального центра экспертизы лекарственных средств, изделий медицинского назначения и медицинской техники» Министерства здравоохранения и социального развития Республики Казахстан подтверждают соответствие условий производства международным стандартам GMP.

Правила надлежащего производства и контроля качества применяются ко всем стадиям жизненного цикла продуктов: производство лекарственных препаратов для клинических исследований, перенос технологии, промышленное производство, прекращение производства лекарственных препаратов, фармацевтическую разработку.

Обеспечение качества продукта, от начала его проектирования до поступления к конечному потребителю, достигается за счет развитой системы качества «Фармасинтеза», куда входят:

- Разработка и регистрация лекарственных средств;
- Обеспечение качества при производстве, хранении и транспортировке лекарственных средств (специальный *отдел при производстве*).
- Контроль поставщиков сырья и материалов (*компания не закупает неаттестованные материалы, обязательно проводит аудиторскую оценку поставщика*)
- Контроль дистрибьюторов (*контролируются аптечные и дистрибьюторские склады, чтобы препараты хранились в надлежащих условиях*)
- Фармаконадзор – *постоянный контроль, сбор, анализ и реагирование на спонтанные сообщения о лекарственно-обусловленных проблемах от работников*

здравоохранения, производителей лекарственных средств и других субъектов обращения ЛС, периодические отчеты по безопасности лекарственных средств). На предприятии 2 ведущих специалиста по фармаконадзору. Кроме того, в каждой стране, куда поставляется продукция компании «Фармасинтез», должен быть представитель по фармаконадзору. Эти сотрудники проводят регулярный анализ сообщений о лекарственных препаратах «Фармасинтез». На основании анализа иницируются дополнительные исследования, внесение изменений в инструкцию лекарственного препарата.

Фармацевтическая система качества на предприятии позволяет отслеживать любые изменения в процессах, протекающих на предприятии, оперативно на них реагировать и исключать риски для потребителя при выпуске лекарственных средств на рынок.

Контрольно-аналитическая лаборатория отдела контроля качества оснащена современным оборудованием и средствами измерений, необходимыми для проведения контроля качества лекарственных средств. Оборудование и средства измерений отвечают требованиям нормативной документации на методы испытаний. В анализе исходных материалов и готовых лекарственных препаратов используют современные методы: высокоэффективная жидкостная хроматография, газовая хроматография, спектрофотометрия, спектроскопия в ближней инфракрасной области.

Вся система инженерных коммуникаций расположена на техническом этаже и в специальных технических зонах. Снабжение воздухом и водой осуществляются через специальную систему фильтров. Чистота воздуха, постоянная температура и влажность поддерживаются автоматически. Система воздухоподготовки состоит из 3-х ступеней очистки:

Первая ступень - фильтры грубой очистки на воздухозаборе; вторая ступень - фильтры тонкой очистки после вентилятора; третья ступень - фильтры сверхтонкой очистки на входе в «чистые помещения».

Система качества на предприятии «Фармасинтез» организована согласно требованиям международных стандартов и не уступает по уровню качества европейским производителям.

Вопрос: В презентации было указано, что компания собирает информацию о нежелательных эффектах. Есть ли возможность у пациентов сообщать о подобных случаях напрямую?

Ответ: На сайте компании есть раздел, где можно сообщить обо всех нежелательных побочных эффектах. Компания рассматривает все сообщения.

Вопрос: Планирует ли компания проходить преквалификацию ВОЗ?

Ответ: Компания начала процесс прохождения преквалификации ВОЗ. Формируется досье на дарунавир с целью прохождения преквалификации ВОЗ, дополнительно будут поданы в ВОЗ еще три АРВ-препарата. Аналогичная ситуация с противотуберкулезными лекарствами. Процедура прохождения достаточно долгая, компания ожидает итогового решения комиссии в следующем году.

Вопрос: Получала ли компания сообщения о побочных эффектах по конкретному препарату, больше, чем в отношении других своих продуктов?

Ответ: «Фармасинтез» периодически получает сообщения с вопросами от пациентов, но рекламаций на сегодняшний день не зафиксировано. Последнее сообщение было связано с тем, что некоторые препараты компании очень похожи между собой – цвет таблеток одинаковый, но компания по стандартам не может делать таблетки разных цветов, т.к. это существенно сказывается на стоимости продукции. Информация о схожем дизайне упаковки была передана соответствующему структурному подразделению, они примут меры, но быстро исправить ситуацию не получится - упаковки регистрируются в Минздраве. Большого количества сообщений, связанных с конкретным препаратом, не было, если не считать информации в интернете, которая получила официальное опровержение от главного специалиста по ВИЧ г. Москвы Мазуса А.И.

Вопрос: Какие требования к субстанциям предъявляет компания? Проводит ли «Фармасинтез» дополнительный контроль?

Ответ: В 2013 году Министерство промышленности и торговли утвердило последнюю версию приказа о правилах надлежащей производственной практики. Этот приказ является дословным переводом стандартов Европейского союза. Соответственно, начиная с 2013г. все производители лекарственных средств обязаны проходить преквалификацию всех субстанций и упаковочных материалов, которые приходят на заводы. «Фармасинтез» осуществляет периодические выезды на заводы поставщиков субстанций. Все поставщики субстанций предоставляют сертификаты соответствия стандартам GMP, без этого невозможно осуществить легальный ввоз субстанций на территорию РФ. Кроме того, в первом квартале 2017 года компания планирует открыть свой завод по химическому синтезу, на котором будут синтезироваться практически в полном объеме весь спектр антиретровирусных субстанций для производства препаратов компании. Все субстанции проходят процедуру входного контроля в ОКК завода.

Регистрационный статус препаратов в странах региона ВЕЦА

АЗЕРБАЙДЖАН: Препараты не зарегистрированы. Планируются к подаче досье на «Амивирен» (ламивудин), «Дизаверокс» (зидовудин/ламивудин) и «Регаст» (эфавиренз).

АРМЕНИЯ: Препараты не зарегистрированы. Компания готовится к регистрации.

БЕЛАРУСЬ: Зарегистрированы – «Азимитем» (зидовудин) 100, 300 мг; «Олитид» (абакавир) 150, 300, 600 мг; «Дизаверокс» (зидовудин/ламивудин), «Невирпин» (невирапин) 200 мг; «Регаст» (эфавиренз) 100, 600 мг. Планируется к подаче «Кемерувир» (дарунавир).

Вопрос: Компания зарегистрировала три препарата в Беларуси. Были ли попытки участия в тендерах?

Ответ: Компания зарегистрировала препараты незадолго до того, как в Республике Беларусь проводился государственный тендер на закупку антиретровирусных препаратов, для участия в которых было поданы заявки от уполномоченного в стране дистрибьютора. По части позиций компания выиграла тендер. По другой части изначальная цена была настолько низкой, что в конкурсе никто не принял участие. Спустя некоторое время Минздрав обратился в «Фармасинтез» с просьбой подать ценовое предложение по этим позициям. Компания подготовила пакет документов, который был признан лучшим, но в итоге тендер выиграл местный упаковщик индийских препаратов, который сделал предложение на 1-2 копейки меньше, чем «Фармасинтез». «Фармасинтез» готов к переговорам и любым вариантам сотрудничества с Минздравом Белоруссии. Препараты продолжают регистрироваться, и компания надеется, что в связи с будущими правилами

ЕврАзЭС все пять стран производителей будут иметь одинаковый статус по отношению друг к другу.

Вопрос: Недавно был патентный спор между GSK и одним из индийских производителей абакавира в рамках поставок Глобального фонда. Ожидаются ли у компании проблемы с продвижением препарата «Олитид» из-за действия патента?

Ответ: Срок действия патента не истек и компания осторожна в Белоруссии. В России срок действия патента не был продлен, компания ждет решение суда по последней кассационной жалобе. Это первое дело, когда российский суд по интеллектуальным правам встал на сторону компании-производителя генериков, а не оригинатора, владельца довольно-таки дорогого препарата. Чтобы выйти на рынок Беларуси, придется договариваться с оригинатором или начинать процесс по оспариванию патента.

ГРУЗИЯ: Препараты не зарегистрированы. Компания готовится к регистрации.

КАЗАХСТАН: Зарегистрированы: «Олитид» 300, 600 мг, «Амивирен» 150, 300 мг, «Дизаверокс», «Невирпин» 200 мг, «Кемерувир» 400, 600 мг, «Регаст» 100, 600 мг. Сейчас строится завод в Шымкенте, на котором будут производиться все препараты.

Вопрос: Кто является дистрибьютором компании в стране?

Ответ: Компании «Зерде» и «Инкар».

КЫРГЫЗСТАН: Препараты не зарегистрированы. Компания готовится к регистрации.

Вопрос: Кыргызстан планирует переходить на государственные закупки. Есть ли у «Фармасинтеза» планы заранее зарегистрировать препараты на территории страны?

Ответ: Компания обязана расставлять приоритеты. На данном этапе она не может участвовать в поставках Глобального фонда, поэтому план по регистрации продуктов стоит на 2018 год, когда появится перспектива потребности в препаратах.

Вопрос: По имеющейся информации препараты компании для лечения туберкулеза не смогли пройти по пути стандартной регистрации в департаменте лекарственного обеспечения Кыргызстана и были допущены на рынок в нарушение положения о допуске без регистрации, без решения комиссии и т.д. Как компания может прокомментировать ситуацию?

Ответ: Осенью прошлого года институтом фтизиатрии и пульмонологии был объявлен тендер, в котором компания приняла участие. На позиции, объявленные в тендере, был издан приказ с разрешением о ввозе без регистрации. В приказе было написано, что в течение года с момента объявления тендера, компания обязана подать досье на регистрацию этих препаратов, что и было сделано в марте этого года. При ввозе в страну все шесть препаратов прошли полный цикл проверки в контрольно-аналитической лаборатории в Кыргызстане.

СТРАНЫ БАЛТИИ: Латвия, Литва, Эстония – препараты не зарегистрированы. Компания ждет оформления сертификата соответствия европейским стандартам GMP, проверки для которого уже были пройдены.

МОЛДОВА: Препараты не зарегистрированы. Компания готовится к регистрации.

РОССИЯ: Зарегистрированы: «Азимитем» 100, 300 мг, «Олитид» 150, 300, 600 мг, «Амивирен» 100, 150, 300 мг, «Дизаверокс», «Невирпин» 100, 200 мг, «Тенофовир» 150, 200, 250, 300 мг, «Интерфаст» 500 мг, «Кемерувир» 75, 150, 300, 400, 600 мг, 800 мг, «Регаст» 100, 300, 400, 600 мг, «Ставудин» 10, 15, 20, 30, 40 мг, «Эмтриаб» 100, 200 мг. В процессе регистрации – «Калидавир».

Вопрос: Цена на абакавир растет уже 8 лет. Планирует ли компания снижать цену на этот и другие препараты?

Ответ: Ситуация на рынке со стоимостью препаратов меняется. Стоимость абакавира снизилась в 2,5-3 раза, стоимость тенофовира снизилась в 17-20 раз.

Вопрос: Согласно полученным данным, цена на ламивудин/зидовудин существенно выросла по сравнению с прошлым годом. С чем это связано? Также есть вопросы по стоимости дарунавира 600 мг, цена на который в аукционах была на уровне оригинатора. Может ли компания влиять на дистрибьюторов или отказаться от них и участвовать в аукционах самостоятельно?

Ответ: Компания не вправе отказаться от дистрибьюторов – это защита конкуренции. Компания не готова создавать дистрибьюторское направление, для которого нужны штат, склады, бюджет, логистическая сеть и т.д. Компания не может взять на себя такие риски, т.к. является производителем и бурно сейчас развивается, имеет инвестиционные проекты. У компании нет информации об аукционах, где препараты «Фармасинтез» продавались по стоимости выше оригинатора. Компания допускает, что такие ситуации могут быть связаны с тем, что в аукционе изначально указана максимальная цена, ориентированная на оригинатора, но если на торги выходит только дистрибьютор «Фармасинтеза», то поставка будет по заявленной цене - дистрибьютор не может самостоятельно снизить цену. Компания готова принимать сообщения о таких ситуациях и вести переговоры с дистрибьютором, т.к. считает, что препараты должны быть доступны. По стоимости «Дизаверокса» компания предоставит информацию позже.

ТАДЖИКИСТАН: Препараты не зарегистрированы. Поданы на регистрацию «Азимитем» и «Олитид».

ТУРКМЕНИСТАН: Зарегистрирован «Тенофовир» 300мг.

УЗБЕКИСТАН: Зарегистрированы «Азимитем» 100, 300 мг, «Олитид» 150, 300, 600 мг, «Амивирен» 150, 300 мг, «Дизаверокс», «Невирпин» 200 мг, «Тенофовир» 150, 300 мг. Планируется к подаче «Регаст». В стране у компании есть совместный проект с местным дистрибьютором, компанией «Лакисам», с которой планируется совместное производство. «Фармасинтез» выступает поставщиком балка, а местный производитель будет упаковывать и продвигать препарат.

УКРАИНА: Препараты не зарегистрированы.

ДРУГИЕ ВОПРОСЫ

Вопрос: Какова будет стоимость нового препарата «Алагет»?

Ответ: Цена регистрации – 5 226,00 б/НДС.

Вопрос: Компания выходит в разные страны региона. Хватит ли производственных мощностей и планируется ли их увеличение?

Ответ: Компания находится на завершающей стадии строительства завода по производству субстанций, в т. ч., и для производства АРВП. В начале прошлого года компания приобрела фармацевтический завод «Фармасинтез Тюмень», который изначально строился немецкими специалистами в соответствии со стандартами GMP, и планирует производство первых партий твердых лекарственных форм летом этого года. В настоящее время завод производит только жидкие лекарственные формы. Компания оценивает свои производственные мощности как достаточные, есть определенный резерв. К сожалению, регуляторные органы стран СНГ с большей степенью открытости и гибкости пускают на рынок иностранных производителей, чем производителей из России и стран СНГ.

Вопрос: Какие планы у компании по работе в странах региона: регистрация, международные стандарты GMP, цены?

Ответ: Регистрация активно проходит в Узбекистане. С Белоруссией компания готова к сотрудничеству. «Фармасинтез» сейчас готовит к подаче на регистрацию три первых АРВ-препарата в Азербайджане, дальше будут противотуберкулезные. По Армении и Грузии ситуации похожие, Глобальный фонд пока обеспечивает потребности по антиретровирусным и противотуберкулезным препаратам.

Так как в 2017-2018 году Глобальный фонд будет уходить, компания наблюдает за ситуацией и будет готова подавать досье на регистрацию препаратов.

По поводу преквалификации ВОЗ – компания занимается этим вопросом, но для организации это дополнительные действия, т.к. в России этого не требуется. Для Беларуси и Казахстана требовалось дополнительное подтверждение качества – комиссии из стран приехали и проверили, компания открыта к таким проверкам.

По поводу ценовой политики компании, «Фармасинтез» сконцентрирован на производстве, а цены определяют дистрибьюторы. Компания отслеживает цены и готова вести переговоры в случае их завышения. В России регуляторные органы не позволяют продавать по цене, выше 80% от цены на оригинатор. Мы не можем дать цены Глобального фонда, т.к. подобные агентства закупают продукцию у компаний, которые могут себе позволить продать препараты ниже себестоимости, но потом восполнить убытки за счет стран со средним и выше среднего уровнем дохода.

Вопрос: На какие цены ориентируются компания при выходе на рынок?

Ответ: Компания ориентируется на средневзвешенную цену. Напрямую в тендерах не участвует, и диктовать ценовую политику дистрибьюторам не представляется возможным. Однако «Фармасинтез» планирует создать службу, которая будет отслеживать цены, т.к. заботится о своей репутации.

Вопрос: Планирует ли компания выходить на частный рынок (аптеки)?

Ответ: Компания создала структурное подразделение по розничным продажам ООО «Фармасинтез-Ритейл» и планирует развивать это направление. Пока контракты с аптеками не заключены, говорить о цене рано. Компания открыта и готова помогать адресно в сложных ситуациях, компания несколько раз отгружала препарат в рамках своих гуманитарных проектов.

Вопрос: В регионе большая потребность в дарунавире, но доступ к нему минимален. Складывается впечатление, что интерес оригинатора к региону ВЕЦА с точки зрения второй

линии интереса нет. Рассматривает ли компания возможность снижения цены, особенно в России, т.к. это влияет на цену в регионе?

Ответ: У дарунавира сейчас маленький объем рынка, около 60 тыс. упаковок, существенное снижение цены в этом году не предусмотрено. Компания зарегистрировала дарунавир 800 мг, цена на него ниже на 20%.

Вопрос: Планируются ли работы по атазанавиру в связи со скорым окончанием срока действия патента?

Ответ: Атазанавир находится в процессе регистрации в России, возможно, что к концу года процесс завершится.

Вопрос: Планирует ли компания участвовать в международных закупках?

Ответ: Компания планирует участие, сейчас все силы направлены на получение преквалификации ВОЗ. Наличие преквалификации ВОЗ дает возможность работать с Патентным пулом, участвовать в переговорах и закупках международных агентств.

Вопрос: Патентный пул объявил о расширении лицензии на долутегавир на Армению, Молдову и Украину. Планирует ли компания выходить на рынок Украины?

Ответ: Для компании очень интересно сотрудничество с Пулом, т.к. часть лицензий подразумевает передачу технологии производства. В перспективе компания готова выходить на рынок Украины и не только.

Вопрос: Есть ли какие-то новости про ЕврАзЭС?

Ответ: Информация пока не обнадеживающая. Россия выступает за единого поставщика, другие страны хотят сделать приоритет для локальных производителей, несмотря на то, что это преимущественно переупаковка индийских препаратов. Выбор стоял между тремя опциями: все страны признают регистрационные досье других стран участников Таможенного союза; поставщики регистрируются по своим досье в других странах-участниках; новое регистрационное досье и прохождение дополнительной экспертизы. Выбор был сделан в пользу третьего варианта, на реализацию которого компаниям выделили 5 лет. Новая система достаточно сложная, начнет работать через 3-4 года.

Вопрос: Стоит ли ожидать появление на рынке лопинавир/ритонавир производства «Фармасинтеза»?

Ответ: По «Калидавиру» компания пока не готова назвать дату выхода на рынок.

Вопрос: Как компания видит использование эмтрицитабина помимо комбинации с тенофовиrom?

Ответ: Компания планирует подать эмтрицитабин для включения в Перечень ЖНВЛП. «Фармасинтез» надеется подготовить досье к ближайшему пересмотру Перечня, и, если получит одобрение комиссии, то видит более широкое использование препарата в клинической практике. На данный момент препарат может закупаться только за региональные деньги, но этого практически не происходит. Аукционы объявляются на комбинацию, и если дистрибьюторы «Фармасинтеза» выходят на торги, то часто сталкиваются с негативными сообщениями со стороны пациентских организаций, т.к. разбивается комбинация. С другой стороны, компания готова представлять схему

тенофовир/эмтрицитабин по цене в 2,5-3 раза дешевле комбинации. Если рынок будет расти, то стоимость данной схемы будет еще меньше.

Вопрос: Когда и по какой стоимости планируется выход на рынок препарата «Алагет», генерика «Кивексы»? Как компания планирует обходить патент на препарат?

Ответ: компания не планирует выходить на аукционы. «Алагет» пока не будет решен вопрос патентом. Цена будет зарегистрирована на 20% дешевле оригинатора, итоговая цена в рынке будет определена позднее, т.к. пока лекарство создается в опытном цеху и не переведено в промышленное производство. Компания будет оспаривать патент на «Кивексу» в конце лета.

Вопрос: Несмотря на протесты пациентских организаций, ставудин продолжает использоваться в лечении ВИЧ. Какие у компании планы по этому препарату?

Ответ: В прошлом году компания сняла с производства ставудин, но потребность в препарате формирует заказчик. Компания буквально завалена заявками на ставудин, и была вынуждена возобновить производство. По имеющейся у компании информации, ставудин назначается в стационарах, и после подавления вирусной нагрузки, пациенты переводятся на другие схемы лечения. Компания не продвигает препарат и не регистрирует его в новых странах.

Вопрос: Какая ситуация сейчас с препаратом «Перхлозон»? Насколько открыты данные по результатам исследований?

Ответ: У «Перхлозона» зарегистрирована новая дозировка 200 мг, что позволяет более точно подбирать лечение для пациентов и уменьшать возможность проявления различных нежелательных явлений. С 2014 года запущено клиническое исследование, в котором участвуют 340 пациентов с впервые выявленным МЛУ-ТБ и МЛУ-ТБ+ВИЧ, исследование проводится в 8 центрах, результаты ожидаются в следующем году. Для признания испытаний международными организациями необходимо предоставить данные по 3000 пациентов, компании сложно набрать такое количество, но она работает в этом направлении.

В России «Перхлозон» включен во все стандартные схемы, есть возможность закупать за счет федерального бюджета. По отзывам врачей, которые получает компания, результаты хорошие, препарат однозначно эффективен.

Замечания по закрытости данных учтены компанией, и она со своей стороны публикует данные исследований в международных журналах и представляет на международных конференциях. Все данные исследований тщательно анализируются и собираются в т. ч. в пост-маркетинговой фазе. Больные туберкулезом получают лечение пятью и более препаратами, лечить только «Перхлозоном» неправильно.

Сейчас регистрация «Перхлозона» проводится в Узбекистане.

Окончание встречи.